

МЛМ-ПЛАН



25 СЕКРЕТОВ Миллионера



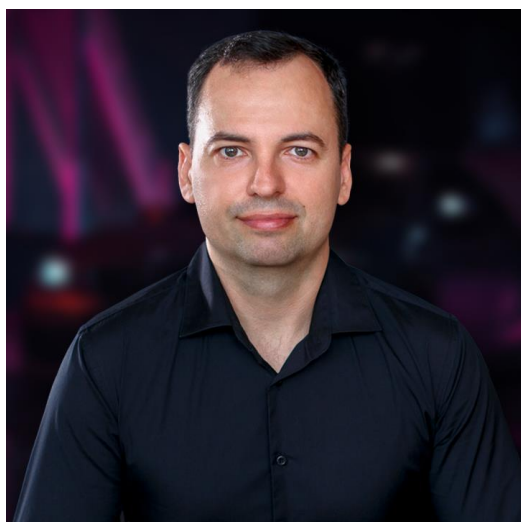
Бонус участникам вебинара

МЛМ-ПЛАН

25 Секретов Миллионера

Автор: Кирилл Лейцихович

<https://MagnitMarketing.ru/live>



Кирилл Лейцихович –
предприниматель, опыт в МЛМ 16 лет,
основал систему «Работа Из Дома.Ру»

Автор блога "Секреты Онлайн-Бизнеса"
и создатель нашумевших курсов по
сетевому маркетингу.

- **Работа Из Дома**
- **МЛМ Университет**
- **Супер ЧАТ-БОТ**
- **Автоматизация МЛМ**

Свой первый месячный доход в сумме \$10 000 получил уже на 18-ый месяц работы в интернете, используя систему Автоматизации в МЛМ-Бизнесе.

Вошёл в **ТОП-1%** лучших менеджеров 6-ти МЛМ-компаний подряд.

Приветствую, дорогой друг!

Перед Вами мой «план рекомендаций» для внедрения в Ваш МЛМ-бизнес.

Это не про технические моменты и Автоматизацию. Это ментальная составляющая успеха в бизнесе.

Прочитав эти 25 "подсказок", Вы увидите, что они очень просты, но в тоже время эффективны, потому что это и есть фундамент успешного бизнеса в любой МЛМ-компании.

25 рекомендаций Сетевикау от Миллионера

- 1.** Регулярно используйте продукцию Вашей компании.
- 2.** Определите цели и запланируйте Ваш успех. Применяйте аффирмации и визуализации, создав свою «Карту Мечты».
- 3.** Ставьте ежедневные, еженедельные, ежемесячные и ежегодные цели – и добивайтесь их, во что бы то ни стало.
- 4.** В первый год своего бизнеса вложите максимум времени и энергии, не ожидая серьёзных результатов. Прежде, чем Вы действительно сможете что-то иметь, Вы должны быть готовы отдать без желания получить.
- 5.** Изучайте психологию и искусство продаж. Необходимо разбираться в людях лучше, чем в своей продукции.
- 6.** Сначала продвигайте себя, затем Вашу систему бизнеса и только потом – компанию и продукцию.
- 7.** Будьте терпеливым и упорным. Помните о статистике: только 3%-5% людей, с которым Вы имеете дело, будут серьёзно заинтересованы в продуктах компании и бизнесе.
- 8.** Общайтесь с лидерами Вашей компании, а также с успешными предпринимателями на обще индустриальных мероприятиях. Спрашивайте их о том, как они добились успеха, и впитывайте те их качества, которыми хотите обладать.

9. Ежедневно доносите информацию (через соц. сети, видео, рассылки, консультации) об уникальных возможностях Вашего бизнеса как минимум пяти новым людям в день. И привлекайте в Вашу рекрутинговую рассылку минимум 20 новых подписчиков.

10. Уделяйте более 50% своего времени Вашим партнёрам и клиентам.

11. Минимум 2 раза в неделю проводите презентации Ваших продуктов и бизнес-возможности. Люди должны быть в курсе, что из себя представляет Ваш бизнес, и есть ли у Вас успешная система его развития.

12. Создавайте систему дубликации путём создания простых и эффективных пошаговых действий. Самых активных и способных (не важно, лично приглашённый партнёр или нет) обучайте индивидуально и выводите в лидеры.

13. Хвалите и поздравляйте своих партнёров за их достижения.

14. Ежемесячно мотивируйте команду, показывая, чего они могут достичь: новая ступень, больше чек, путешествия, лидерское обучение, элитные клубы и т.д.

15. Всегда продолжайте поиск новых партнёров, их дальнейшее обучение и развитие новых лидеров.

16. Отвечайте на сообщения, звонки максимально быстро и в профессиональной форме, только по делу и только на поставленный вопрос.

17. Будьте на связи со своей командой постоянно посредством Соц.сетей, прямых эфиров, рассылок, еженедельных презентаций, мессенджеров. Будьте на виду и будьте активны.

18. Если Вас критикуют, Вы сталкиваетесь с негативом, у Вас есть 2 варианта ответа: промолчать или ответить с пониманием и позитивом.

19. Никогда не говорите о конкурентах негативно. Всегда оставайтесь позитивным и не распространяйте ненужные слухи среди Вашей команды партнёров. Всегда проверяйте информацию на достоверность.

20. Не ограничивайтесь своим городом или страной для рекрутирования и продажи продуктов. Действуйте масштабно! [Если Вы ещё не начали использовать Автоматизацию 3 в 1 в МЛМ, – это означает, Вы теряете невероятные возможности.](#)

21. Превращайте свою прибыль в капитал. Откладывайте минимум 10-15% от дохода. Научитесь отслеживать расходы и доходы. Выработайте у себя привычку откладывать.

22. Делайте лучше и больше, чем поставлена цель.

23. Постоянно обучайтесь новым знаниям. Интенсивное обучение, гарантирует Вам увеличение Вашей ценности в глазах 99% людей в МЛМ.

24. Никогда не сдавайтесь, и для Вас сработает закон больших чисел.

25. Возьмите ответственность за свой успех и действуйте!

Это далеко не полный список того, что необходимо делать, но, по сути, Вам и не нужно иметь пятьсот рекомендаций прямо сейчас, чтобы начать расти.

Вам надо сконцентрироваться на тех пунктах, которые работают именно для Вас, постепенно добавляя в Ваш «арсенал успеха» новые.

Ну, а если Вы уже что-то из этого делаете, то просто похвалите себя за это. Я же лично – большой поклонник последних трёх пунктов... 😊 В них многое и кроется.

Успейте вписаться в мой 100-дневный коучинг и получить Автоматизацию 3 в 1 под ключ для Вашей компании.

Моя индивидуальная работа с Вами позволит трансформировать Ваш бизнес навсегда, и Вы получите видение в развитии МЛМ-онлайн на годы вперёд.

За 100 дней Вы поймёте, как создаются успешные и прибыльные МЛМ-проекты.

 <https://MagnitMarketing.ru/live> 